

Conseils aux entreprises

PAROLES D'EXPERT



BERTRAND THIMONIER

Président fondateur
Adviso Partners

La conjoncture actuelle n'arrête pas la croissance d'Adviso Partners...

En 10 ans, le conseil M&A s'est imposé comme une référence auprès des entrepreneurs dirigeants de PME et ETI de proximités.

Dans la vie d'une entreprise, c'est un cap à la fois symbolique et important. Acteur devenu incontournable sur le marché M&A *Small & Midcap*, le Groupe Adviso célèbre cette année ses 10 ans d'existence. Fondé et présidé par Bertrand Thimonier, un banquier d'affaires aguerri, et soutenu par des partenaires institutionnels de premier plan – le cabinet d'avocats Fidal et le réseau des Banques Populaires Régionales en France, Grant Thornton à l'international –, ce conseil financier indépendant avait alors émergé au sein d'un secteur ultra concurrentiel, avec comme leitmotiv d'apporter le meilleur conseil M&A possible à destination des entrepreneurs dirigeants de PME et d'ETI de proximité. « Notre ambition était, et reste, de leur fournir le meilleur des deux mondes : l'agilité d'une boutique M&A indépendante animée par des associés-entrepreneurs engagés d'une part, et la garantie de qualité de nos services assurée notamment par notre actionnariat », rappelle Bertrand Thimonier.

Une dynamique de croissance

Une décennie plus tard, les objectifs initiaux sont largement dépassés, avec « une surperformance par rapport au business plan initial », relève Bertrand Thimonier. Depuis sa création, le Groupe Adviso, qui compte aujourd'hui 55 collaborateurs, a ainsi affiché une croissance annuelle moyenne de 25 %, soit le taux le plus élevé du marché parmi les nouveaux entrants. Sur la période, ses équipes ont réalisé sur 230 opérations, qui font ressortir une valeur d'entreprise transactée cumulée de 7,5 milliards d'euros. Cession, acquisition, ouverture du capital, recomposition actionnariale, *distressed M&A*... « Nous sommes présents aux côtés des entrepreneurs à chaque étape clé du développement de leur entreprise », insiste Bertrand Thimonier. Fruit de son succès, le groupe a également su se distinguer à travers ses expertises sectorielles, dans le domaine par exemple de la viticulture (Transmillésimes by Adviso) et de l'immobilier d'entreprise (Adviso Real Asset), et sa démarche ESG, pionnière.

Un positionnement ESG innovant

Déterminé dès l'origine à promouvoir un modèle respectueux des enjeux environnementaux et sociaux, le Groupe Adviso a en effet déployé dès 2017 un fonds de dotation, baptisé Autrement Adviso, auquel il reverse 1 % de son chiffre d'affaires au profit d'associations servant le bien commun. Deux ans plus tard, une branche consacrée aux transactions à impact a vu le jour (Adviso Impact). Elle affiche une trentaine de transactions à son actif. Adviso est aussi le premier conseil financier indépendant à s'être doté de la qualité de société à mission en 2022 et à obtenir l'exigeante certification B Corp en 2024.

Une ambition intacte pour une vision à long terme

Fort de ces résultats et de son acquisition récente du spécialiste historique du M&A *Smallcap Societex*, le Groupe Adviso aborde l'avenir avec agilité et un appétit de croissance intacte, comme en témoigne le développement à venir de nouvelles compétences. « Notre dessein est de continuer à faire grandir Adviso, nos équipes et nos clients », indique Bertrand Thimonier. Celui-ci vise un doublement du chiffre d'affaires et du nombre d'opérations réalisées sur un horizon de cinq ans.

Parce que ce sont les clients Entrepreneurs qui parlent le mieux de la qualité d'un conseil financier M&A, le Groupe Adviso a décidé, à l'occasion de son dixième anniversaire, de donner la parole à dix d'entre eux. Ceux-ci s'exprimeront dans Les Echos à partir du mois prochain, au rythme de deux témoignages par mois.

Encore merci pour leur confiance.

